

مقاربة نظرية حول إشكالية القطع والتقاطع في التجارة الدولية
عبد الأمير السعد

ABSTRACT

Theoretical Approach to the notion of Cutting out and Intersection of International Trade

The present paper raises two important issues:

The first relates to the notion of cutting out of international trade.

The second relates to the notion of intersection of international trade.

The first assesses and analyses the contradiction in the discourse of world trade organization between the requirement of an integrated international trade on the one hand, and the present reality of such a world trade characterized by a liberalization of trade commodity, a free mobility of capital but without a free labour mobility.

The second deals with the historical crisis of capitalism and socialism. More basically, the focus of this paper is on the three founding elements of economic science, namely, economic thought, economic policy and political economy. The ingredients of their alteration from an analogous state to a situation where one of the three elements such as economic policy dominates the other two, leading to the negative results displayed by world trade configuration.

As to the historical crisis of "socialism" the paper raises the issues of the limits of the doctrine so called "economic socialism" and the heavy charges about such divergences both at the national and international level concerning the division of world trade into "socialist" trade and capitalist trade.

The paper emphasizes the fact that the cutting out and intersection effects of economic policies prohibit and prevent the analytical development in the field of economic thought, a state of thing that weakens the hope concerning the eventual positive effects of world trade on the economies of our countries. This situation requires:

- A wide theoretical perseverance in the enrichment of economic thought.
- A theoretical clarification of the inner relationship between the three founding elements in world trade as well as in economic science.
- A theoretical determination in the comprehension of economic policy and its practical limits.
- The advantage that partial democracy necessarily creates in debates around economic discourses and the problems of world trade.
- The necessary clarification of the close relationship between the factors and the theoretical approaches as a necessary step to look at the organization of international trade.

مقدمة

يعتبر وبحق القرنان الثامن عشر والتاسع عشر أكثر العصور تنويراً في ميدان إغناء الفكر الاقتصادي ، حيث برزت فيهما أكبر وأنشط مساهمات الفكر الاقتصادي الكلاسيكي "آدم سميث ، دافيد ريكاردوا ، كارل ماركس" والتي أصبحت مرجعاً أساسياً ينبغي الركون إليه على الدوام كلما تطلب الأمر دراسة كثيير من الموضوعات المرتبطة بقضايا "التكاليف ، الأسعار ، القيمة ، الربح ... الخ" من مؤشرات التجارة الدولية .

والمشكلة العصرية التي نواجهها اليوم أنه ثمة فراغ في الفكر الاقتصادي المعاصر ، يمتد إلى نهايات القرن التاسع عشر وتحديداً مع رحيل الكلاسيك الأوائل يقابله نوع من الهيمنة للسياسات الاقتصادية على مجرى التجارة الدولية ، هذه الوضعية التي تبدو وكأنها محيرة ، تطرح تساؤلات مشروعة :

- هل التاريخ امتنع عفويا عن تطور الفكر الاقتصادي لاحقا ؟
- هل الفكر الاقتصادي تحول مجرد مقولة تقنية المضمون بحيث يمكن القول عنه بلغ حالة الرشد الكاملة ؟
- أم أن تطورات مطلع القرن العشرين فرضت تشكل مثل هذا الفراغ في الفكر الاقتصادي ؟

هذه أسئلة حارقة ، قد يصعب الولوج فيها تفصيلاً . في مثل هذه المقالة محددة الصفحات والغايات ، إلا أن ذلك لا يمنع من التوقف عند مستويين من الأعباء وأثارهما على إمكانات تطور الفكر الاقتصادي ومن ثم على اقتصادات البلاد المتخلفة بما فيها بلداننا وهما⁽¹⁾ :

- المستوى الأول : إشكالية القطع في التجارة الدولية .
- المستوى الثاني : إشكالية التقاطع في التجارة الدولية .

(1) إشكالية القطع في التجارة الدولية :

منذ نهاية الثمانينات ، وفي زحمة التطورات الدولية ، تقدمت بقوة ، موضوعات "الليبرالية الاقتصادية ، خصوصاً مشروعات رأسمالية الدولة" وقد تجلى ذلك :

١- مجموعة التعاون الاقتصادي لآسيا والمحيط الهادى التى أنشئت عام ١٩٨٩ وهى تضم مجموعة الناftا الثلاث كندا ، الولايات المتحدة الأمريكية والمكسيك، بالإضافة إلى شيلي والصين وهونج كونج ، تايوان ، دول جنوب شرق آسيا/ برناوى ، أندونيسيا ، ماليزيا ، الفيليبين وسنغافورة ، وتايلاند واليابان وكوريا الجنوبية وأستراليا ونيوزيلاندة وغينيا الجديدة .

٢- إعلان برشلونة ٢٧-٢٨ نوفمبر ١٩٩٥ حول اتفاقيات الشراكة بين المجموعة الأوروبية شمال البحر الأبيض المتوسط مع بلدان جنوب حوض البحر الأبيض المتوسط بلدان الشرق الأوسط وشمال أفريقيا .

٣- ميثاق مراكش أبريل ١٩٩٤ حول تأسيس المنظمة العالمية للتجارة وما تضمنته من تفصيلات حول حرية التجارة الدولية^(٢) .

ولسنا هنا بصدد التوقف عند نزعات التجارة الدولية فى إطار الجوانب المختلفة للعناصر السابقة ، بغض النظر عن قناعتنا بأهميتها المتميزة على مستوى الدراسات التفصيلية ، إلا أنها قد تبعدنا مسافة غير قليلة ، إذا ما علمنا أننا إزاء موضوعة مكثفة ومحددة الإشكالية حصرا ، والشىء شديد الارتباط بين هذه التكتلات الاقتصادية هو نزوعها القوى باتجاه حرية التجارة الدولية ، "تجارة بلا حدود وبلا قيود" ، تجارة دولية تجرى عملياتها بشفافية تامة^(٣) .

والإشكالية هنا أن حرية التجارة الدولية وإشاعة مفهوم تجارة دولية بلا حدود ولا قيود ، يفترض فى إطار مقتضيات نظرية التجارة الدولية ، فتح الباب على مصراعيه لانتقال المستويات الثلاثة ، سوق السلع ، سوق رأس المال ، سوق العمل ، بينما الواقع الميدانى يعكس أننا إزاء آلية فى التجارة الدولية لتكون سوق للسلع ، وسوق لرأس المال ، من دون أن تكون هذه الآلية "سوقا للعمل الحر"^(٤) . بمعنى أننا إزاء "سوق مبتور ، فى حالة قطع" وبالتالي فإن قانون القيمة العالمى الذى تعمل بظله هذه الأسواق مبتورا "فى حالة قطع" وفى هذا السياق ، غالبا ما يقال إن فتح أبواب "الهجرة" أمر غير مقبول سياسيا ، ولا اليوم ولا فى المستقبل المنظور ، قد يحمل هذا الموقف بعض العناصر العقلانية ، إلا أن ذلك لا يمنع من تثبيت الملاحظات التالية :

١- لا أظن هناك من يجهل على المستوى القانوني والسياسي والاجتماعي والاقتصادي اختلاف المضمون في مقولة "فتح الأبواب للهجرة"، عن مقولة "فتح الأبواب للعمل" وبالتالي لماذا هذا الخلط في استخدام المقولتين، موضوعيا من التعسف وضعهما على مستوى واحد.

٢- وإذا ما سلمنا بأن هذا الخلط يضعهما وكأنهما من نسيج تكويني واحد عندها بسهولة يمكن ملاحظة ثمة تناقض أساسي بين مطلب الاندماج بالسوق العالمي، وواقع منظومة التجارة الدولية القائمة على "فتح أبواب تجارة السلع، فتح أبواب حركة رؤوس الأموال من دون حرية لانتقال العمل" كأحدى الركائز الثلاث لمفهوم نظرية التجارة الدولية من جهة، وارتباطا بالنزعات القوية لإشاعة مفهوم حرية تجارة دولية بلا حدود ولا قيود وفي ظل شفافية تامة من جهة أخرى. مما يجعل إمكانات إنجاز شروط تنمية في ظروف البلاد المتخلفة تهدف إلى رفع مستوى الإنتاجية، يصحبه ارتفاع مواز في عائد العمل أمرا مستحيلا.

ولفرض تأصيل مكثف لهذه الإشكالية نوضح التالي :

من البيانات والمعطيات الرسمية في الدول الصناعية المتطورة يمكن ملاحظة ان الفرق في الإنتاجية في هذه الدول يقابله فرق مواز في الأجور، أو على الأقل قريب من ذلك الفرق، بينما في الدول المتخلفة، فإن الفرق في الإنتاجية يقابله فرق اشد في الأجور الحقيقية، بالتأكيد هناك أسباب عديدة ومتشابهة في هذه الإشكالية، إلا أنه يظل في تقديرنا أن الاندماج المبتور "اندماج صيغة قطع" في المنظومة العالمية المجسم على أساس "الانفتاح على السلع، وحركة رؤوس الأموال من دون فتح الأبواب لحرية انتقال العمل" هو عامل أساسي في إنتاج ظاهرة "السوق المبتورة"، التي يفترض أن تكون "سوقا" للسلع، لرأس المال، وللعمل ولأنها سوق "في صيغة قطع" فهي تعمل بقانون قيمة مبتور، هو قانون القيمة العالمي، وهو ما يدفعنا بملاحظة بعض السمات الرئيسية للسوق المبتورة "وصيغة القطع" في ظل التجارة الدولية الراهنة :

١- ذات ميل حاد لتوحيد الأسعار على الصعيد العالمي، إلا أنها لا تدفع إلى اتجله توحيد عائد العمل على الصعيد العالمي.

٢- إن الاختلاف في مستويات عوائد العمل من تكوينه إلى أخرى ، هو اختلاف يفوق بكثير الاختلاف في مستويات الإنتاجية . بمعنى أن منظومة الأسعار والأجور الحقيقية ، وهي المنظومة العالمية للأسعار والدخول التي تتيح الاستقطاب ، وبالتالي تعيق إنجاز مهامات السوق الداخلية في البلاد المتخلفة ومتابعة لهذا السياق ، أحيانا يجرى خلط المفاهيم وتبسيطها من خلال الحديث عن التبادل بين انتقالية الصناعة وانتقال العمل ، بصيغة حل إشكالية العمل من خلال تقريب الصناعة إليه ، من دون ملاحظة التالي :

أ - أن انتقال الصناعة إلى البلدان كثيفة العمالة ، يعنى انتقالها للعمل ، وبالتالي تختلف مضمونا عن حالة انتقال العميل نفسه .

ب- الواقع الموضوعي يكشف عن فجوة حادة جدا بين حالة انتقال الصناعة للعمل ، وبين حالة انتقال العمل نفسه ، بحيث أن التناسب بينهما لا يظهر معاملات ارتباط يمكن أخذها بنظر الاعتبار .

هكذا يتضح ، أن مثل هذه المفارقة لصيغة القطع ، في التجارة الدولية ، تلقى بظلالها المباشرة على مفهوم قانون القيمة العالمي ، وتضاعف إشكالية التعقيد التاريخي لتشكيل ما يسمى "سوق البلاد المتخلفة" .

(٢) إشكالية التقاطع في التجارة الدولية :

- المازق التاريخي للرأسمالية .
- المازق التاريخي للاشتراكية .

(٢-١) المازق التاريخي للرأسمالية :

إن إرث ثلاثة قرون من التطور الطبيعي للرأسمالية في أوروبا جعل الرأسمالية كمنظومة تنتبه مبكرا وخاصة بعد ثورة أكتوبر الروسية ١٩١٧ إلى أن إمكانات تجدد قواها الإنتاجية وتنظيمها على المستوى الداخلي والخارجي يتطلب في إحدى جوانبه الرئيسية عرقلة إمكانات تطور الفكر الاقتصادي ، بل حتى الأزدراء بأهميته وبشئ الوسائل الممكنة ، وفي أحسن الأحوال تم التعامل معه كصيغة تقنية ، وليس كأفكار ذات مستوى عال من التجريد قابله على البدوام للتأويل

والتطوير بما يتلاءم مع ما هو جديد في تطوير العلاقات الاقتصادية الدولية وأثارها على التنمية في هذه المنطقة أو تلك . ومن هذه الزاوية تحديدا جرى إقحام السياسة الاقتصادية الوطنية من كونها مستوى علاجيا للمشكلات الاقتصادية الداخلية إلى كونها بديلا للفكر الاقتصادي ، وفي صياغة موضوعات التجارة الدولية بسبب التطور السريع للأسمالية كمنظومة سياسية واجتماعية واقتصادية ، بمعنى أصبحت السياسة الاقتصادية أداة ضاغطة تحول دون إمكانات إغناء الفكر الاقتصادي بشكل يوضح الارتباط والتكيف بين قانون القيمة كنتاج طبيعي تشكل من خلال الإغناء المعرفي الكلاسيكي في نظرية التجارة الدولية ، وبين قانون القيمة العالمي الذي تم صياغته قسرا في إطار متطلبات السياسة الاقتصادية لتطور الرأسمالية بعيدا عن أي إضافات معرفية ملموسة في إغناء وتطوير الفكر الاقتصادي الكلاسيكي .

والمشكلة هنا لا تكمن في مفعول السياسة الاقتصادية كمستوى تكييفي ، فالسياسة الاقتصادية كمستوى تقني أداة مشروعة لكل الدول في اختيار ما يتلاءم مع التطورات الحاصلة في اقتصاداتها إلا أن الإشكالية تكمن في التالي :

أ. الرأسمالية كنظام في فترات تطورها المختلفة خلال القرن الحالى قطعت الطريق قسرا على إمكانات تطور الفكر الاقتصادي الكلاسيكي⁽⁵⁾ فى زاوية قانون القيمة بما يتلاءم والظروف المختلفة لمستوى تطور الاقتصادات المتعددة. وهنا "مربط الفرس" فإن قانون القيمة العالمي كما هو عليه ليس محصلة حاصل لتطور الفكر الاقتصادي وبالتالي امتدادا طبيعيا لتطور قانون القيمة بقدر ما هو حالة فرضتها مستويات السياسة الاقتصادية فى البلدان الصناعية المتطورة على التجارة الدولية .

ب. فى ظروف الاقتصادات المختلفة والتي تتسم بالضعف الحاد لإمكانات سوقها الداخلى بتشكل قانون القيمة ، فى وقت اندماج معظم عملياتها الاقتصادية الرئيسية بالسوق العالمي ، وتكرست هذه الظاهرة فى اقتصاداتها على مستوى السياسة الاقتصادية وكان مفعول قانون القيمة العالمي "قانون القيمة على المستوى الوطنى "واحدا" ، وقد ترك مثل هذا الوضع أثارا سلبية متصاعدة

بالغة التأثير على تشويه إمكانات خروجها من التخلف وتحقيق الشروط الممكنة للتنمية ويتجلى هذا العبء بالتالي (1) :

- تعمق ظاهرة التجزئة والتفكك داخل الاقتصاد المتخلف .
- إفراز نوع من التكامل المشوه مع اقتصادات البلدان المتطورة مما دفع بظاهرة النمو غير المتكافئ إلى آخر مداها ، أى تكامل من جانب واحد .

ج. إن التضخم الراهن ذو طبيعة متنوعة للغاية فلا يقتصر تأثيره على حقل أو طور التداول ، بل إنه يمارس تأثيرا مباشرا على عمليات إعادة إنتاج رأس المال والعلاقات الإنتاجية الرأسمالية ، فالتضخم الراهن على سبيل المثال يؤدي إلى زيادة تكاليف المعيشة بشكل متواصل وباستمرار وبالتالي التسريع بتشكيل ظاهرة الإفقار النسبي للفئات الاجتماعية الواسعة ، وفي ظروف البلاد العربية يمكن القول إن التضخم الناجم من عملياتها الإنتاجية الوطنية والخارجية سارع بتشكيل ظاهرة الإفقار المطلق وهو ما يدفعنا إلى القول إن التضخم أصبح أداة السياسة الاقتصادية للبلدان الرأسمالية المتطورة فى حل تناقض التطور الرأسمالى وخصوصا التناقض بين العمل ورأس المال وترحيل ذلك فى صيغة قانون القيمة العالمى .

وقد يثار تساؤل حول شكل ومضمون قانون القيمة إذا ما تشكل على صعيد الفكر الاقتصادى ومساهمة إغناؤه وتطويره ، أو تحت ضغط آليات السياسة الاقتصادية ؟

وهو ما يتطلب شيئا من الناصيل المكثف .. والفكر الاقتصادى بفعل صياغاته التجريدية لا يمكن أن يقدم قانونا للقيمة إلا على أساس كونه نتاجا طبيعيا فى إطار المساهمة لظروف التجارة الدولية ، بغض النظر عن تباين مستوى التطور الاقتصادى للبلدان المختلفة بمعنى أن مفعول قانون القيمة فى سياق هذه الصياغة لا بد وان يكون إيجابيا على مستوى تطور التجارة الدولية بينما السياسة الاقتصادية بفعل مهماتها وصياغتها التقنية ، قد تتوافق مع ما يقدمه الفكر الاقتصادى على مستوى قانون القيمة ، كما هو عليه فى ظروف "رأسمالية المنافسة" فى القرن

التاسع عشر حتى مطلع القرن العشرين وهي بهذا المضمون ذات دور إيجابي لأنها تسهل معالجة الاختلالات الاقتصادية الداخلية "إن وجدت" من جهة ، فى إطار النتائج الطبيعي للفكر الاقتصادي فى ميدان تشكل القيمة على الصعيد العالمى .

إلا أنه قد يكون للسياسة الاقتصادية دور ضاغط بمعنى معالجة اختلالاتها فى إطار آليات قد تكون معرقة لإمكانات التطور الطبيعي للفكر الاقتصادي كما هو عليه فى الظروف الملموسة الجديدة ، وما قد يترتب على ذلك من صياغة تقنية لقانون القيمة على المستوى العالمى بعيدا عن أية مستويات متطلبات الاجتهاد والمثابرة على مستوى الفكر الاقتصادي فى ظروف هيمنة رأسمالية المنافسة الاحتكارية على سلطة القرار السياسى الاقتصادي فى التجارة الدولية^(٧) ، وبمثل هذه الحالة يمكن فهم الدور السلبي لترحيل شكل ومضمون السياسة الاقتصادية من حدودها الوطنية إلى المجال الدولى ، وما قد يترتب على ذلك من صياغة مشوهة لقانون القيمة على الصعيد العالمى ، وبالتأكيد ستعكس هذه النتائج السلبية على معظم البلاد المتخلفة بغض النظر عن طبيعة منهجها الاقتصادي "حرا أو مخططا".

(٢-٢) المأزق التاريخى للاشتركية:

فى هذا الجزء من المقالة محددة المهام حصرا ، سيتم التجاوز عمدا عن جملة من الموضوعات المترابطة "الأيدولوجية ، الحزب ، الديمقراطية ، الدين ، القومية... الخ" من عناصر حزمة الإشكالية وتأثيرها فى تشكل المأزق التاريخى للاشتركية والتوقف عند بعض الملاحظات الهامة فى الجانب الاقتصادي وآثاره السلبية المنظورة على اقتصادات البلاد المتخلفة وبشكل خاص اقتصادات "التخطيط المركزى".

١. مداخلات بليخانوف عشية ثورة أكتوبر وبعدها^(*) : قدم بليخانوف توصيفا واضحا إلى الواقع الاجتماعى والاقتصادى لروسيا ، انطلاقا من قناعه كون روسيا بلدا تسود فيه اقتصادات الإنتاج السلعى الصغير ، بلدا يسوده الفلاحون انطلاقا من مستوى التطور الموضوعى على الصعيد الوطنى لا العالمى ، وهو بهذا الإطار يتحدث كون ثورة أكتوبر ١٩١٧ خطأ تاريخيا بغض النظر عما يقال "لقد سار التاريخ الذى لم ينتظر من أحد أن ينتج الاشتركية"^(**) .

ومثل هذا الخطأ التاريخي سوف لا يقدم لروسيا على المستوى المنظور سوى "دكتاتورية قيصرية برداء بلشفي / حسب تعبير بليخانوف / وفي نفس هذا السياق يمكن الاستعانة بمقولة "غرامشي" الشهيرة" ان ثورة أكتوبر هي ضد رأس المال" أي ضد توقعات كتاب رأس المال" (***) .

٢. اذا ما أخذنا منهج ماركس في تفسير التحولات الاقتصادية ، الاجتماعية ، والسياسية ، يكون واضحا لا يجوز الحديث عن اشتراكية في أكثر حلقات أوروبا ضعفا اقتصاديا ، والمشكلة هنا تستند إلى التجذر السياسي في روسيا ، وإذا ما تم الاستعانة بفكرة لوكاش حول "إشكالية التفاوت بين العوامل الذاتية والموضوعي" في قضية المشروع الاشتراكي لثورة أكتوبر . عندها يمكن فهم حدود المصادر التكوينية لمفارقات ما سمي مجازا "اقتصاد اشتراكي" .

المفارقة الأولى: استناد ثورة أكتوبر الى مستوى متدني من القوى المنتجة ، إذا ما قورن الأمر بمنظار اقتصادات البلدان الأوروبية الأخرى ، وهو ما يجعل توصيف ثورة أكتوبر بالاشتراكية وتنتمي إلى علاقات إنتاج أرقى من مثيلاتها لا يستند إلى الواقع الملموس .

المفارقة الثانية: توصيف الاقتصاد الروسي منذ ثورة أكتوبر 1917 حتى تغييرات صيف 1991 كونه (اقتصادا اشتراكيا) ، في الوقت الذي ظلت على الدوام مشكلته الأساسية هو الشحة والندرة في الإنتاج ، بينما ظلت مشكلة الرأسمالية على الدوام هي فيض الإنتاج ، سواء في مرحلة الأزمات الدورية ، أو في ظروف مرحلة الأزمات التركيبية ، وقد ترتب على ذلك وكان إشكالية الاشتراكية هي عدم القدرة على تلبية الحاجات الكاملة للمجتمع ، في حين يعتبر ذلك هو الأساس في السياسة الاقتصادية الاشتراكية سواء في مرحلة الانغلاق أو مرحلة الارتباط بالسوق العالمي .

المفارقة الثالثة: تباينات التطور القطاعي ، فالمجتمعات الرأسمالية المتطورة انطلقت من القطاع الثاني ، "إنتاج وسائل الاستهلاك" ، ثم القطاع الأول "إنتاج وسائل الإنتاج" ثم إلى القطاع الثالث "الخدمات" ، بينما تجربة الاتحاد السوفيتي سابقا وكذلك معظم بلدان أوروبا الشرقية بدرجات متفاوتة ، انطلقت من القطاع

الأول الى القطاع الثاني ثم القطاع الثالث وما زال القطاعان "الثاني والثالث" يعانين من ضعف مزمن (٨) (*) .

في ظل هذه المفارقات وغيرها من العناصر المرتبطة بها جرى تبسيط أفكار ماركس الاقتصادية وسيادة حالة من الدونية المعرفية تحول دون تقديم منهج ماركس الاقتصادي وإغنائه وتطويره بما يتلاءم مع الظروف الجديدة . بلا شك تحملت رأسمالية الدولة السوفيتية أعباء ومهام جساما اضطلعت بها الرأسمالية في الدول الأوروبية الأخرى في مراحل سابقة لها . وهي خلقت مشروعات صناعية ضخمة ، إلا أن الوضع في روسيا القيصرية عشية ثورة أكتوبر 1917 ، في الزاوية الاقتصادية والاجتماعية لم يكن ملائما إطلاقا لتطبيق نموذج اقتصادي في إطار يتم فيه تجاهل السوق وآليات تحديد الأسعار (٩) .

فالاقتصاد الروسي تضمن بنية معقدة تضم جملة من أنماط الإنتاج المختلفة ، يشكل نمط الإنتاج السلعي الصغير النمط السائد مع وجود علاقات شبه إقطاعية ظلت قائمة لفترة طويلة ، صحيح تعرضت هذه البنية الاقتصادية لانجازات واسعة بعد ثورة أكتوبر 1917 ، إلا أنه من العسف توصيف المرحلة الجديدة (بالاشتراكية) في ظروف غياب الشروط التي تسمح ببناء الاشتراكية التي كتب عنها ماركس .

هكذا يتضح أن النموذج لم يكن اشتراكيًا ولم تكن الشروط الموضوعية متوفرة وبمتابعة هذا النموذج الاقتصادي "الاشتراكي" يمكن التأشير على مستويين من مستويات التطبيق الميداني ، وملاحظة أعبائهما الثقيلة داخليا وخارجيا .

(٢-٢-١) مرحلة الانغلاق الاقتصادي:

ثمة عوامل موضوعية متعددة كان دورها واضحا في التأخر النسبي في نقد التجربة السوفيتية في الزاوية الاقتصادية ، منها على سبيل الذكر لا الحصر:

- الإعجاب الداخلي والخارجي في إنجازات البنية التحتية ، في الخطط الاقتصادية الأولى ، موضوعيا جعل الوقت مازال مبكرا لانتقاد التجربة ، سيما وإن إنجازات البنية التحتية ، تفتقر الانتظار لما سينعكس على قطاع

إنتاج وسائل الاستهلاك وقطاع الخدمات في فترة لاحقة وان معظم مهمات تلك المرحلة ذات طبيعة انقالية يمكن توصيفها مهمات "وطنية ديمقراطية".

أزمة الرأسمالية العالمية ما بين الحربين العالميتين الأولى والثانية ، وبشكل خاص عشية الأزمة الاقتصادية العالمية لعام 1929 خلقت مناخا عالمي الاتجاه في نقد الرأسمالية كمنظومة متعددة ، وفي الزاوية الاقتصادية حصرا حيث الفوضى الاقتصادية السائدة في معظم الدول الرأسمالية المتطورة فسي تلك الفترة .

هكذا يبدو ان الانغلاق ميدانيا كان مكسبا للدولة السوفيتية ، بمفهوم حالة وقائية حالت دون الغوص عميقا باتجاه الكشف عن تناقضات "الاقتصاد الاشتراكي" بالمقابل فإن هذه الحالة الوقائية لا تعدو عن كونها وقائية مؤقتة ، لتناقض أصبح واضحا بين مستوى تطور اقتصادي أقحم قسرا في توصيفه "اقتصاد اشتراكي" وبين الطبيعة الرأسمالية للاقتصاد العالمي في الخارج .

(٢-٢-٢) مرحلة الارتباط الاقتصادي :

كان يفترض من الدولة السوفيتية الاستفادة الى أبعد الحدود من مكسب حالة الوقاية المؤقتة بتصحيح اتجاهات الخطط والسياسات الاقتصادية بما يتناسب ومتطلبات إغناء وتطوير الفكر الاقتصادي وبشكل خاص في زاوية التجارة الدولية ، الا انه عمليا قد غيب ذلك على أساس الوقاية من المؤشرات السلبية الظاهرة في اقتصادات الدول الرأسمالية المتطورة ، من دون أية ملاحظات جادة للمؤشرات الإيجابية لهذه الاقتصادات بالمفهوم الواسع ، سيما وأن الظروف الداخلية بما فيها "الاقتصادات الاشتراكية" كانت تتسم في معظم الأحيان بضعف الارتباط بين قوى الإنتاج وعلاقات الإنتاج على مستوى كافة القطاعات الاقتصادية من جهة ، وضعف الأنسياب والإمداد النوعي بين قطاع إنتاج وسائل الإنتاج والقطاعات الأخرى ، من جهة ثانية ، ومع بداية مرحلة الانفراج السياسي الدولي وإعادة الارتباط الاقتصادي "فقدت السياسة الاقتصادية الاشتراكية" مكسب صيغة الوقاية المؤقتة وبدأت اقتصاداتها تتعرض الى مستويات مختلفة من النقد مع

تصاعد شكل ارتباطها مع العالم الخارجى ، وبشكل خاص مع الدول الرأسمالية المتطورة .

كل هذه المؤشرات جعلت اقتصاداتها فى حالة أقرب الى العجز من ان تكون لها إمكانات فعالة فى معظم حلقات التجارة الدولية القائمة على أساس قانون القيمة الذى هو أصلا قانون رأسمالى من ألفه إلى يائه ومن هنا تحديدا لا يجوز الحديث عن فكرة انقسام السوق العالمى الى سوق اشتراكى و سوق رأسمالى^(١٠) وهو ما يسمح بملاحظة التالى :

أولا : الإشكالية المزدوجة والمتعارضة لما سمي "اقتصادا اشتراكيا" ففى الوقت الذى تجرى كافة عملياته فى إطار التخطيط المباشر والأسعار الادارية من دون أى اعتبار لقوى السوق الداخلية ، يلاحظ أن معظم عملياته الخارجية تخضع لأسواق تعمل فى إطار قانون القيمة العالمى .

ثانيا : ترتب على الإشكالية السابقة ، ما يمكن تسميته الأثار السلبية المزمنة لـ"قوة الأسعار" حيث أصبح العبء التكاليفى باهظا فى التجارة الدولية لمعظم بلدان النموذج السوفيتى للاشتراكية استيرادا وتصديرا .

هكذا يمكن تثبيت أهم الملاحظات حول آثار المأزق التاريخى للاشتراكية:

- أ- إن آثار السياسة الاقتصادية لنموذج ما يسمى "اقتصاد اشتراكى" شوهت إمكانات إغناء وتطوير أفكار ماركس الاقتصادية فى مستلزمات تشكل السوق الداخلى لبلدانها الذى يفترض أن المنظور الأساسى للقيمة يتشكل على أساس مدى متطور من مستلزمات الإنتاج وقوى الإنتاج .
- ب- إن حالة انتقالها من الاقتصادات المقفولة إلى الاقتصادات ذات الارتباط العالمى "مع البلدان الصناعية المتطورة" بشكل خاص اقترن بملاحظة التفوق بين الطبيعة الرأسمالية للاقتصاد العالمى وبين حالة ضعف الديناميكية (للاقتصاد الاشتراكى) ، وبالتالي سهل لميكانيزمات الاقتصادات الرأسمالية المتطورة أن ترحل جزءا معتبرا من أعباء تضخمها الركودى على "الاقتصادات الاشتراكية"

ثالثا : ميكانيزمات السياسة الاقتصادية لمعظم بلدان (التطبيق الإشتراكي) الرئيسية، تم ترحيلها إلى كثير من البلدان المختلفة ، وبشكل خاص بعد مؤتمر باندونج ١٩٥٥ كنموذج للتنمية الجديدة ، وقد ترتب على ذلك كثير من الأعباء الاقتصادية والاجتماعية التي نلاحظها اليوم كتركة ثقيلة لرأسمالية الدولة المتخلفة^(١١) .

وربما يظن البعض أن التوقف عند المأزق التاريخي للاشتراكية ، فى ظل الظروف الجديدة ، غير مجدى ، على اعتبار أن النموذج الإشتراكي من الطراز السوفيتي ليس له حضور حالي ، ولا الدعوى لمثل هذا النموذج أو التأثير به على مستوى البلاد المتخلفة لها حضور ، قد تبدو مثل هذه الاطروحات (مقبولة) على المستوى الملموس ، إلا أن تفحصها بعمق يكشف عن نوع من التبسيطية للأسباب التالية :

أ- تجربة "النموذج الإشتراكي" بمداهما السياسى والاجتماعى والاقتصادى فى ظروف (رأسمالية الدولة) فى البلاد المختلفة ، صحيح وبسهولة يمكن ملاحظة مجموعة تراجماته كحزمة قانونية ، إلا أن إسقاطاته وظلاله على عمل رأسمالية الدولة الميدانى يجعل إمكانية حصول مثل هذا التراجع وبهذه السهولة صعبا جدا .

ب- إسقاطات "النموذج الإشتراكي" على متغيرات البنية الاجتماعية الجديدة والمتحولة من النموذج الإشتراكي إلى الليبرالية الاقتصادية ، يكشف عن مستويات متعددة من البنية الاجتماعية الجديدة والمتحولة من النموذج الإشتراكي إلى الليبرالية الاقتصادية ، بعضها كرد فعل عفوى وبعضها فى إطار التكيف للحفاظ على المصالح وتطويرها ، وبعضها قد يعبر عن نوع من القناعات الموضوعية باتجاه الاقتصادات الجديدة .

وهكذا يتضح ، أن سياق المعايير السابقة ، تدفعنا بتشكيل نوع من الأفكار الأولية حول التجارة الدولية :

المحور الأول : تكريس أشكال متعددة لظاهرة القطع فى التجارة الدولية ، فى إطار المنظمة العالمية للتجارة "القطع فى سوق العمل ، القطع فى سوق البترول ،

القطع في سوق السلاح" ، تعكس باللموس أننا إزاء حالة من تعدد أشكال الأثر السلبى للسياسة الاقتصادية على التجارة الدولية ، منها على سبيل الذكر لا الحصر :

- استمرار البلدان الصناعية المتطورة في فرض ضرائب ورسوم متصاعدة على البترول والمنتجات البترولية⁽¹²⁾ وهو ما يتعارض مع الأهداف المعلنة للمنظمة العالمية للتجارة حول حرية التجارة ، وبالتالي يكون مشروع الاستنتاج كونه طبيعة المصالح الاقتصادية للبلدان الأكثر تصنيعا تتطلب استبعاد إدراج سلعة البترول في إطار نشاطات المنظمة العالمية للتجارة .
- استراتيجية تصدير السلاح وبتكاليف باهظة⁽¹³⁾ في ظروف استمرار عدد معتبر من البلاد المتخلفة في التعامل مع موضوعة الإنفاق على التسليح كسلعة استهلاكية ينبغي تحديدها على الدوام بغض النظر عن كونها اهتكت بالانتقام أم لا من جهة ، والتميز في محدودية المراكز الرئيسية لسلعة السلاح من جهة أخرى ، وهو ما يجعل إبعاد تجارة السلاح عن هامش شفافية المنافسة الذى تدعو إليه المنظمة العالمية للتجارة يتجاوب مع المصلحة الاقتصادية والإستراتيجية للدول الصناعية الأكثر تطورا .

المحور الثانى : الملامح الجديدة لاقتصادات وسط وشرق أوروبا : خصوصية الارتباط التاريخى لبلدان وسط وشرق أوروبا مع جيرانها فى بلدان شمال وغرب أوروبا من جهة ، انخفاض فى مستوى الأجور نسبيا ووجود رصيد من رأس المال البشرى ذى المؤهلات والكفاءات المعتبرة ، يجعل إمكانات اندماجها بالسوق الأوروبية الموحدة أمرا سهلا ، ولو فى فترات لاحقه وهو ما يدفع الاعتقاد بإمكانات انخفاض معتبر لأثر التضخم الركودى كأداة للسياسة الاقتصادية فى تشويه شكل ومضمون التجارة الدولية .

المحور الثالث : الملامح الجديدة لاقتصادات البلاد المتخلفة : علميا سيتصاعد اتجاه حزمة الإصلاحات الاقتصادية الواسعة وهو بلا شك أمر ضرورى وملح ، إلا أنه من المشكوك فيه أن تكون هناك مردودية فعالة لهذه الإصلاحات ما لم يقترن ذلك بإصلاحات فى السياسة الاقتصادية الدولية وأثرها على شكل ومضمون

التجارة الدولية وغياب ذلك قد يضاعف من الأثر السلبي للسياسة الاقتصادية الدولية على موقع البلاد المتخلفة في التجارة الدولية ، بسبب تحولها في مثل هذه الحالة إلى متلقى صافي لمعظم التضخم الزكودي .

المحور الرابع : ملامح إيجابية لفرصة ترقية التجارة الدولية ، مثال البلاد العربية . صحيح أن البلاد العربية تتلقى عبئا ثقيلًا من تعدد أشكال القطع والتقاطع في التجارة الدولية ، وأن صياغات مثل تحرير التجارة الدولية ، العولمة ، الاندماج في السوق العالمي ، كاتجاهات جديدة في الاقتصاد العالمي ، عمليا يعبر عن كونها مستوى أعلى من التركيز السلبي لاتجاه السياسات الاقتصادية الدولية في ترحيل التضخم الزكودي وتساعد الاختلالات الاقتصادية في البلاد العربية ، إلا أن ذلك لا يمنع من النقاط كثير من فرص التجارة الدولية الملحوظة وغير الملحوظة كمستويات لتخفيف عبء الأثر السلبي على اقتصاداتها ، وبالتالي ترقية أدائها الاقتصادي على مستوى التجارة الدولية . ويمكن الاستدلال على ذلك من خلال بعض الأمثلة :

- أولا :** فرصة التعاون بين وسط وشرق أوروبا والبلاد العربية : استنادا إلى التالي :
- الانخفاض النسبي في متوسط دخل الفرد في كل من البلدان العربية وبلدان شرق ووسط أوروبا ، مقارنة بدول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية .
 - طبيعة أسواقها لا تتطلب درجة عالية من التكنولوجيا المتقدمة والمعقدة ، وهو ما يجعل على سبيل المثال الآلات التي تنتجها اقتصادات وسط وشرق أوروبا تحظى بقبول أكثر في أسواق البلاد العربية ، كما أنه يمكن لمنتجات الدول العربية من الملابس والمواد الغذائية أن تجد لها سوقا رائجة بين المستهلكين في وسط وشرق أوروبا .

ثانيا : إعلان برشلونة والميزة الجغرافية⁽¹⁴⁾ التي تتمتع بها البلاد العربية وبشكل خاص الواقعة في جنوب البحر الأبيض المتوسط في علاقتها مع المجموعة الأوروبية في إطار اتفاقيات الشراكة .

ثالثاً : فرصة تعدد مراكز التجارة الدولية ، وظهور قوى اقتصادية جديدة فاعلة في الساحة الاقتصادية الدولية ، يسمح بملاحظة إمكانات أفضل بالاستثمار في الصناعة البترولية والنفاد لأسواق المنتجات البترولية في ظروف تتسم بزيادة الطلب على المنتجات البترولية ، وسيؤدي ذلك إلى تحفيز النمو وزيادة الدخل في اقتصادات الدول المصدرة للبترول^(١٥) وبالتأكيد ليست المهمة هنا التوسع في دائرة الاستدلال إلى مستويات ومناطق جغرافية أخرى ، وإذا كان العمل الاقتصادي الميداني في إطار استدلالات نوعية أمراً ضرورياً لتقليل الأثر السلبي للسياسات الاقتصادية على التجارة الدولية، إلا أن ذلك ينبغي أن لا يبعدنا عن جوهر الشكل النظري المتمثل ، في فراغ نظري في الفكر الاقتصادي ، وأن عمليات السياسة الاقتصادية في القطع والتقاطع تحول دون إغنائه ، مما يضعف الأمل في ملاحظة الآثار الإيجابية للتجارة الدولية على اقتصادات بلداننا .

تأسيساً على ما تقدم ، صحيح أن إشكالية التنمية في البلاد المتخلفة تتطلب دراسة مدققة لواقع اقتصاداتها وإمكانات الاستفادة من تجارب الغير ، إذا ما أريد أن يكون لها مكان معتبر في التجارة الدولية^(١٦) إلا أن موضوع التجارة الدولية في الظروف الجديدة ، يتطلب أكثر من أي وقت مضى التالي :

أ. جهاد فكري واسع في زاوية الإغناء النظري للفكر الاقتصادي ، وهو ما يتطلب مستوى عالياً من التجريد الذي يستبق الواقع بمسافة غير قليلة ويلتقط الجوهر منه .

ب. جهاد فكري واسع في توضيح عمق الارتباط بين مستويات التجارة الدولية الثلاثة "السلع ، رأس المال ، العمل" وأن وضعها في اصطافات متباينة في قضية حرية الانتقال ، يضعف مصداقية التوجهات المعلنة حول الحرية الكاملة للتجارة الدولية ، وأن خصوصية الجانب الاجتماعي في زاوية انتقال العمل ، كتبرير لذلك ، يضعف المكانة الاقتصادية لمفهوم "سوق العمل" من جهة ، ويفتح الباب على مصراعيه حول مشروعية معاينة أثر المستويات الثلاثة معاً ، على الجانب الاجتماعي من جهة أخرى .

ج. جهاد فكري واسع في تضبيب مفهوم السياسة الاقتصادية ، وحدود عملها مما يسهل ملاحظة وقناعة كافة أطراف التجارة الدولية ، بأن إقحامها القسري خارج حدودها الجغرافية يشوه مضمون قانون القيمة العالمي وبالتالي يخلق حالة من التعارض مع الفكر الاقتصادي في الوقت الذي يفترض أن ثالوث "الفكر الاقتصادي ، والاقتصاد السياسي ، والسياسة الاقتصادية" مستويات تعمل مع بعضها البعض في إطار التجارة الدولية وليس إلغاء أو تهميشا لطرف وامتياز الطرف آخر .

د. استغلال هامش الديمقراطية الذي توفره المنابر الدولية حول ضرورة "إشاعة مبدأ حوارات الفكر الاقتصادي" وتكثيف العمل الأكاديمي في هذا المجال استنادا إلى قوة الحجة العلمية ، بعيدا عن التأثير المباشر وغير المباشر لأيديولوجية الخطاب السياسي ، انطلاقا من القناعة فقط بأن مثل هذه الشفافية في الحوار المعرفي يمكن لها أن تقدم مساهمات جادة في إغناء الفكر الاقتصادي في الظروف الراهنة .

هـ. بلا شك هناك أهمية معتبرة للمؤشرات التقنية في تحليل وتفسير كثير من القضايا الاقتصادية الدولية ، إلا أنه بالمقابل فإن الضغط الملموس لرأس المال العالمي في تحجيم دور المقاربات النظرية كمستوى ضروري في إغناء الفكر الاقتصادي في الظروف الراهنة لا يساعد موضوعيا على تعزيز قوة الحجة العلمية ، إذا ما أريد إعادة الاعتبار لمكانة الفكر الاقتصادي في التجارة الدولية .

وفي الخاتمة ، لا بد من القول ، نحن نعلم ، أن قانون القيمة لا يظهر في الاقتصاد العالمي بشكل صافي ، وأن مضمونه وشكل تجليه لا بد وأن يتعرض للتعديل تحت تأثير القوانين التي تحدد حركة الاقتصاد العالمي في هذه اللحظة أو تلك ، إلا أن ذلك لا يقدم مشروعية الإقحام القسري الشامل لآثار السياسة الاقتصادية الوطنية على الاقتصاد العالمي .

وقد تبدو مثل هذه الملاحظات السريعة نوعاً من الهجاء أو العزاء على مستوى النموذج الاقتصادي ، إلا أنها في تقديرنا أفضل من أي كسل فكري والرغبة في إثارتها في الظروف الراهنة لا تعدو عن كونها دعوة عامة لمواصلة النقاش حول إشكالية القطع والتقاطع وآثارها على التجارة الدولية .

الهوامش والمراجع :

١- سنتجوز عمداً معاينات هامة جداً في تشكل "السوق العالمية" وتشكل ما يسمى "سوق البلاد المختلفة" وفي هذا الإطار نحيل القارئ لدراستنا اقتصاديات السوق في ظروف البلاد المختلفة، مجلة دراسات عربية ، العدد ٦-٧-٨ ، ١٩٩٨ ، بيروت .

٢- مشروع المنظمة العالمية للتجارة كان يفترض الإعلان عن تأسيسها في إطار اتفاقية بريتون وودز ١٩٤٥ ، إلا أن الولايات المتحدة الأمريكية تراجعت عن ذلك ، وتبنت مشروع الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة ، الجات ، الباحث .

٣- هذه الصياغات يمكن ملاحظتها بالكامل في جميع الوثائق الرسمية الصادرة عن التجمعات السابقة ، الباحث .

٤- صحيح هناك عدد غير قليل من مؤشرات التطور الإيجابي في سوق العمل ، ارتباطاً في النزوع القوي لحرية التجارة الدولية ، إلا أن معظم هذه المؤشرات ترتبط بالمناطق الأكثر تصنيعاً ونمواً اقتصادياً ، الباحث .

٥- في تقديرنا أن ما يسمى بالفكر الاقتصادي "النيو كلاسيكي" في معظمه لا يتناول "أفكاراً اقتصادية" كحالات لإغناء الفكر الاقتصادي الكلاسيكي ، بقدر ما يطغى عليه الطابع التقني لمعالجة حالات اقتصادية ، وهو بهذه الخاصية "سياسة اقتصادية" أكثر ما هو فكر اقتصادي ، الباحث .

٦- مما هو جدير بالإحاطة والتنبيه ، أن مثل هذه الحالة لا تعني حالة سائدة بشكل مطلق بقدر ما أن إمكانات تجاوزها في الظروف الراهنة يصعب ملاحظتها إلا كحالات فردية لهذا البلد أو ذلك وقد تندرج في صيغة "دور العقلة التاريخية" فسي تحقيق التنمية" ، الباحث .

٧- بالتأكيد هناك حاجة ملحة لإغناء وتطوير الفكر الاقتصادي الكلاسيكي بشكل خاص أفكار ريكاردو حول نظرية الميزات النسبية ، ومدى صلاحية نظرية التجارة الدولية في الظروف الراهنة ، أفكار ماركس حول العامل المؤثر في تشكل القيمة الوسطية لعمل مجموع العالم أي العمل ذو الشدة الإنتاجية الوسطية" ، إلا أنه من التبسيط الساذج استخلاص القيمة العالمية

الوسطية من مجموع القيم الوطنية المكونة للاقتصاد العالمي ، لأن نفقات العمل الدولية الضرورية اجتماعيا هي ليست وسطا حسابيا بسيطا لنفقات العمل الضروري اجتماعيا على المستوى الوطني ، بالنظر لاختلاف مضمون الحاجات على مستوى الاقتصاد العالمي عما هو عليه على المستوى الوطني ، وهذا الواقع يستدعي ضرورة إعادة تأويل أفكار ماركس في مفهوم القيم الاستعمالية والتبادلية وملموسية اشتغالها على مستوى الاقتصاد العالمي ، الباحث .

- (*) حوارات بليخانوف مع لينين ، بوخارين ، تروتسكي حول ثورة أكتوبر ١٩١٧
"للأسف الشديد مثل هذه الحوارات لم تر النور حتى الآن" ، الباحث .
- (**) لينين "رأس مالية الدولة في مرحلة انتقال إلى الاشتراكية" ، دار التقدم ، ص ٥٠ .
- (***) دراسات مختارة لغرامشي "البنية التحتية والتاريخ الأخلاقي والسياسي" ترجمة ميخائيل إبراهيم .

٨- تقرير غورباتشوف للكونجرس ١٩٨٨/١٩ .

(*) لا نعتقد كون سير السياسة الاقتصادية في النموذج السوفييتي للاشتراكية ، من القطاع I إلى القطاع II ثم القطاع III كان خطأ ، إنما الخطأ يكمن في التركيز المفرط على القطاع الأول والضعف الحاد في علاقته بالقطاع الثاني والقطاع الثالث إمدادا وتأثيرا مما جعل الاختلال بينهما واضحا ، الباحث .

٩- لا ندري من أين جاء الناس بفكرة أن ماركس أوصى بتجاهل السوق وآليات تحديد الأسعار في ظروف اقتصادية واجتماعية كحالة روسيا عشية ثورة أكتوبر ، فالحديث عن وصية ماركس تبنى التخطيط المباشر وإلغاء أسعار البضائع تبدو لنا وصية مبتورة وفاقدة لجوهر مفهوم ماركس حول ذلك ، حيث إنه ربط بين عملية تجاوز السوق وآليات تحديد الأسعار والتفوق عليها بنظام اجتماعي يفترضه يخرج من مستوى رفيع لتطور النظام الرأسمالي ، وهذا الأخير في نظره اقتصادا موشكا على استنفاد طاقاته ، وغدا فيه الإنتاج إنتاجا اجتماعيا ، هذا البديل للرأسمالية المتطورة إلى أعلى الدرجات هو الذي أطلق عليه ماركس اسم "الاشتراكية" فقط عند هذا المستوى الرفيع جدا من التطور التقني والاقتصادي والاجتماعي والسياسي يصبح ممكنا "بل مرغوبا به برأى ماركس التحول من آليات السوق إلى التبادل المباشر والتخطيط الرامي إلى تلبية حاجات الناس من دون الارتباط بالأسعار ، وهذا يعني أن نموذج ماركس لا يشير إلا لهذه الشروط" ، الباحث .

١٠- إن فكرة انقسام السوق العالمي إلى سوق اشتراكي ، وسوق رأسمالي تبدو لنا فكرة محملة أيديولوجيا ، كل ما هو قائم ممكن القول ان "الاقتصاد الاشتراكي" كان يعمل نوعا ما على قيم أخلاقية اشتراكية ، وليس على علاقات اشتراكية ، في وقت أن قواعد الاقتصاد الرأسمالي العالمي قائمة بقيمتها وعلاقتها بشكل جلي ، الباحث .

- ١١- بهذا الخصوص يمكن العودة لدراستنا "قضايا القطاع العام والخاص والتنمية"، مجلة دراسات عربية، بيروت، العدد ٧، يولية ١٩٩٠.
- ١٢- للمزيد يمكن العودة لدراستنا "الأوبك وعجز الموازنات"، مجلة التواصل، العدد صفر، ١٩٩٥، جامعة عنابة، وكذلك نشرة الأوبك الشهرية، نوفمبر ١٩٩٦، الباحث.
- ١٣- للمزيد يمكن العودة لدراستنا "الريع البترولي والدولة الريعية"، مجلة دراسات عربية، العدد ٦، ١٩٨٩، بيروت.
- ١٤- الانطباعات الإيجابية في هذه الزاوية لا تحجب الملاحظات النقدية لبعض صياغات إعلان برشلونة مما يضعف مردودية الميزة الجغرافية التي تتمتع بها معظم البلاد العربية الواقعة في حوض البحر الأبيض المتوسط، الباحث.
- ١٥- طبقا للتقديرات الرسمية للجات، نوفمبر ١٩٩٤، سيزيد الدخل العالمي بحوالى ٥٠٠ مليار دولار سنويا اعتبارا من عام ٢٠٠٥، أى اعتبارا من السنة التي يتم فيها تطبيق الاتفاقية بالكامل، الباحث.
- ١٦- يمكن العودة لدراستنا "اقتصاديات السوق في ظروف البلاد المتخلفة"، مجلة دراسات عربية، بيروت، العدد ٧، ٩، ١٩٩٣.