

## أثر تطبيق أحكام اتفاقية القطاع الزراعي في جولة أوروغواي على الاقتصادات العربية

عبد الناصر نزال العبادي

ABSTRACT

### The Effects of Applying the Agriculture Agreement of the Uruguay Round on Arab Economies

The agriculture agreement, which was achieved at the Uruguay round, was considered one of the most important and main balancing elements of this conference. However, the agriculture issue constituted the gap that caused an extension of the dead line of the conference that was supposed to end by 1990.

The conflict of interests between the member countries resulted in three years of additional negotiations on trading agricultural goods. This was due to the sensitive issues related to this sector which were the subject of negotiation for the first time in the history of GATT. The negotiations relied in addition to the traditional mechanism of reducing tariffs, on adopting a comprehensive approach by including all the other agricultural commodities into the round.

The impact of the agreement on the Arab economies will be thoroughly examined, and ways to overcome its adverse effects will be demonstrated.

لقد أصبح من الضروري أن نقف على تقييم موضوعي للأثار المحتمل أن تلحق بالاقتصادات العربية من جراء قيام منظمة التجارة العالمية (WTO) وتطبيق اتفاقاتها على أرض الواقع منذ بداية عام ١٩٩٥ ، كى نكون مؤهلين لوضع استراتيجيات اقتصادية تفعل من تلك الأثار الإيجابية وتحد من الأثار السلبية .

وتأتى هذه الدراسة للوقوف على قطاع هام من القطاعات الاقتصادية فى الوطن العربى وهو القطاع الزراعى لما له من أهمية بالغه سواء من حيث مساهمته فى الناتج القومى أو استيعابه لنسبة كبيرة من القوى العاملة فى البلاد العربية . وتحليل لما سوف يلحق بهذا القطاع من جراء تطبيق اتفاق الزراعة المتفق عليه فى جولة الأورجواى .

#### وتعالج هذه الدراسة الجوانب التالية :

- تمهيد .
- أولاً : أحكام الاتفاق الزراعى .
- ثانياً : المعاملة الخاصة بالدول النامية .
- ثالثاً : الأثار المحتملة لتطبيق الاتفاق على الاقتصادات العربية .
- رابعاً : كيفية مواجهة الأثار السلبية وتعظيم الأثار الإيجابية .

#### تمهيد :

تعتبر النتائج التى أسفرت عنها مفاوضات جولة أورجواى ، بخصوص التجارة الدولية من أهم الخطوات منذ بناء أسس النظام الاقتصادى الدولى فى الأربعينات من هذا القرن ، حيث سيطرتب عن تنفيذ تلك النتائج نشوء أوضاع جديدة تتأثر بها جميع دول العالم ، سواء أكانت المتعاقدة فى النظام التجارى الدولى

أم تلك التي مازالت خارجه ، ولذا كان مهماً أن تتفهم جميع الدول مضمون الاتفاقيات والترتيبات التي أسفرت عنها جولة أورجواي ، وأن تتعرف على الآثار المحتملة ، حتى تتمكن كل دولة من إعادة ترتيب أوضاعها ومراجعة سياساتها الداخلية والخارجية ، للاستفادة مما قد يتيح النظام الجديد للتجارة الدولية من فرص ، ولتفادي ما قد ينتج عنه من أضرار .

ويعد موضوع تحرير الجوانب المختلفة للتجارة في السلع الزراعية بمثابة أحد المدخلات الجديدة في مفاوضات تحرير التجارة الدولية التي لم يسبق تناولها على هذا النطاق قبل مفاوضات جولة أورجواي<sup>(١)</sup> ، ويرجع ذلك إلى كون قطاع الزراعة من أكثر القطاعات السلعية التي خضعت لسياسات حمائية متشددة من قبل كافة الدول وبخاصة الدول المتقدمة وعلى رأسها دول الاتحاد الأوروبي ، مما أدى إلى إحداث تشوهات بالغة في الأسعار والسياسات التجارية للإنتاج الزراعي وبالتالي ظهرت نتائج سلبية على هذا الإنتاج على الصعيد العالمي في صورة اختلالات في التركيب المحصولي للدول وتوزيع الموارد الزراعية .

وتأتي هذه التشوهات في السياسات الزراعية للدول الصناعية المتقدمة في صورة دعم لهذا القطاع الإنتاجي الحيوي سواء كان دعماً داخلياً أو دعماً للصادرات ، ولقد قدرت دراسات عديدة قيمة الأعباء الناجمة عن الدعم الزراعي في الدول الصناعية بحوالي ١٥٨ مليار دولار سنوياً<sup>(٢)</sup> .

وقد انعكس هذا التشوه في القطاع الزراعي على سير المفاوضات في إطار جولة أورجواي حيث ظلت الموضوعات الزراعية ضمن أكثر الموضوعات تعقيداً وصعوبة ومصدراً للخلاف بين الولايات المتحدة من جانب والجماعة الاقتصادية

الأوروبية من جانب آخر، حيث كانت تلك الخلافات سبباً لتأخر إنهاء الجولة لأكثر من مرة .

وكان الهدف الأساسي من المفاوضات حول قطاع الزراعة هو إصلاح التشوهات في التجارة الدولية للزراعة وإخضاعها إلى قواعد السلوك التجاري الدولي للوصول إلى منافسة عادلة بين المنتجين مع التمكين من النفاذ إلى الأسواق العالمية وفقاً لقواعد الجات ، أي بتخفيض الرسوم الجمركية وتخفيض أو إزالة القيود غير الجمركية .

وقد كانت الخلافات بين الولايات المتحدة والمجموعة الأوروبية بشأن دعم المزارعين الأوروبيين من أسباب تعثر جولة أورو-جواي لاعتراض الولايات المتحدة على ما يؤدي إليه هذا الدعم من سهولة غزو المزارعين الأوروبيين للسوق الأمريكية بأسعار منافسة نتيجة التكلفة المدعومة وغير الحقيقية . ولذلك طالبت الولايات المتحدة الأمريكية بخفض هذا الدعم بنسبة ٧٥% بالنسبة للمنتجات الزراعية الأوروبية ، وخفض الدعم المقدم للمنتجات الأوروبية المصدرة بنسبة ٩٠% مع خفض صادرات الحبوب الأوروبية ٢٤% والحبوب الزيتية بنسبة ٥٠% .

### ١- أحكام الاتفاق الزراعي :

ويمكن القول إنه وفي ختام أطول جولة للجات وبعد مفاوضات طويلة ومضنية تمكنت الدول المجتمعة من التوصل إلى اتفاق بشأن السلع الزراعية وتحريرها ، والذي تضمن الالتزام بأن يكون هناك جولة أخرى لبحث المزيد من الإصلاح في مجال الزراعة في عام ١٩٩٩ ، وهذا يعني أن ما تم الاتفاق عليه هو

خطوة على الطريق تحتاج المتابعة والتقدم إلى الأمام ، وفي ما يلي العناصر الأساسية لاتفاق الزراعة<sup>(٣)</sup> .

أولاً : استبدال نظام القيود الكمية على السلع الزراعية بالقيود التعريفية ، وبمعنى آخر تحويل القيود غير الجمركية ؛ (كمية - حصص - حظر استيراد) ، إلى رسوم جمركية يتم تثبيتها أولاً ثم تخفيضها ، مع التعهد بعدم الرجوع إلى فرض قيود غير تعريفية بعد إتمام عملية التحويل ، على أن يتم خفض هذه الرسوم بنسبة ٣٦% من قبل الدول المتقدمة وخلال (٦) سنوات ، أما الدول النامية فقد أعطيت مهلة للتنفيذ مدتها (١٠) سنوات وخفض في الرسوم بنسبة ٢٤% . على أن يبدأ التنفيذ لكل منهما في بداية عام ١٩٩٥ .

ثانياً : فتح أسواق الدول الأعضاء أمام الواردات الخاضعة لقيود غير جمركية ، بحيث تصل نسبة هذه الواردات إلى ٣% عام ١٩٩٥ ثم ترتفع إلى ٥% في عام ٢٠٠٠ من متوسط الاستهلاك السنوي .

ثالثاً : خفض الدعم المحلي (Domestic supports) وهو دعم لا يوجه إلى الصادرات من المحاصيل والمنتجات الزراعية ؛ وإنما دعم يوجه للإنتاج الزراعي بنسبة ٢٠% . ( من فترة الأساس ١٩٨٦-١٩٨٨ ) خلال فترة التطبيق . وفي حالة ما إذا كان الدعم الداخلي أو المحلي أقل من ٥% فإن الدولة لا تلتزم بتطبيق أى تخفيضات .

رابعاً : تتبنى الدول الأعضاء قواعد خاصة بالوقاية الصحية وحماية النباتات بشرط ألا تتحول فيما بعد إلى سلاح حمائي .

- خامساً: وحسب ما ورد في الملحق (٥) لاتفاق الزراعة ، تستثنى الحالات التالية من التحويل الفوري للقيود غير التعريفية إلى قيود تعريفية ، بمعنى أنه يمكن الاحتفاظ بالقيود غير التعريفية بعض الوقت بعد دخول اتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية حيز التنفيذ في البداية من عام ١٩٩٥ :
- أ- إذا كانت واردات الدولة من منتج زراعي معين أقل من ٣% من متوسط الاستهلاك السنوي المحلي لهذا المنتج خلال فترة الأساس ١٩٨٦-١٩٨٨ .
- ب- إذا لم يكن المنتج المستورد يتمتع بأى دعم تصديرى منذ بداية فترة الأساس المذكورة .
- ج- المنتجات التي اعتبرت مستحقة لمعاملة خاصة بناء على اعتبارات غير تجارية ، كالا اعتبارات الخاصة بالبيئة والأمن الغذائي .
- د- إذا كان المنتج يخضع لقيود على الإنتاج ، بشرط أن ترد هذه القيود على المنتجات الزراعية الأولية ، لا على المنتجات الزراعية المجهزة أو المصنعة .
- هـ- إذا كانت الحصة الكمية الدنيا المسموح بها في السنة الأولى تمثل ٤% من متوسط الاستهلاك المحلي للسلعة في فترة الأساس ، على أن ترتفع بمقدار ٨% سنوياً من استهلاكها في السنوات التالية ، بحيث تصل الحصة إلى ٨% من متوسط الاستهلاك السنوي خلال (٦) سنوات .
- و- إذا كانت الواردات من المنتجات الزراعية الأولية التي تضيف على أنها تمثل عناصر أساسية في الغذاء التقليدي للدول النامية ، حيث إنه من الممكن استمرار تقيد مثل هذه الواردات بعض الوقت مع التعهد بتحريرها خلال فترة التنفيذ (١٠) سنوات.

ساساً: إعطاء ميزة تفضيلية للدول النامية منخفضة الدخل حيث أعفتها من تلك التخفيضات بصورة كاملة ، وحددت الدول منخفضة الدخل بالدول التي يقل فيها متوسط دخل الفرد عن (١٠٠٠) دولار سنوياً .

## ٢- المعاملة الخاصة بالدول النامية :

تضمنت معظم الاتفاقات التي أسفرت عنها جولة أورجواي أحكاماً تكفل معاملة خاصة للدول النامية والتي تمثل غالبية الدول الأعضاء في منظمة التجارة العالمية، كما تضمنت الاتفاقيات أحكاماً خاصة بالمعاملة التفضيلية للدول الأقل نمواً ، وفيما يلي نعرض لأهم الأحكام الخاصة بمعاملة الدول النامية في اتفاق الزراعة ، وما يمكن أن يكون معاملة تفضيلية وفقاً لنصوص الاتفاق:

أولاً : يسمح الاتفاق للدول النامية بتنفيذ التزاماتها في مجالات الاتفاق الثلاثة (النفاد للأسواق - الدعم الداخلي - دعم التصدير) ، على مدى (١٠) سنوات بدلاً من (٦) سنوات التي تلتزم بها الدول المتقدمة ، كما ينص الاتفاق على إعفاء الدول الأقل نمواً من التزامات الاتفاق في المجالات الثلاثة المذكورة .

ثانياً : كما يسمح الاتفاق للدول النامية بتنفيذ التزاماتها الثلاثة بنسب أقل من الدول المتقدمة (ثلثي النسب التي تلتزم بها الدول المتقدمة) بمعنى ٢٤% لتخفيض قيمة دعم التصدير ١٤% لتخفيض كميات الصادرات المدعومة من السلع الزراعية ، ١٣,٣% لتخفيض الدعم الداخلي للإنتاج الزراعي .

ثالثاً: ويسمح الاتفاق أيضاً بإعفاء الدول النامية من التزامات تخفيض الدعم الداخلي إذا لم تتجاوز نسبة الدعم ١٢% من إجمالي قيمة السلع مقابل ٥% للدول المتقدمة .

رابعاً: ويسمح الاتفاق للدول النامية بتقديم دعم داخلى لإنتاجها الزراعى غير مسموح به للدول المتقدمة وهو دعم الاستثمارات التى تتاح للزراعة ، ودعم مدخلات الإنتاج الزراعى للمنتجين الفقراء أو ذوى الدخول المنخفضة .

خامساً: كذلك يسمح الاتفاق للدول النامية بتقديم دعم لتصدير منتجاتها الزراعية غير مسموح به للدول المتقدمة وهو:

- أ- الدعم المقدم لتخفيض تكلفة تسويق الصادرات وتكاليف النقل الدولى.
- ب- تحديد رسوم النقل الداخلى على شحنات التصدير بشروط أفضل من المطبقة على شحنات الاستهلاك المحلى .

## (٢-١) الوضع الخاص للدول النامية التى تعتبر مستورداً صافياً للمواد الغذائية:

تضمن اتفاق الزراعة مادة خاصة بالدول النامية المستوردة للمواد الغذائية التى قد تعاني بعض الصعوبات فى تمويل وارداتها من السلع الغذائية أثناء فترة إصلاح تجارة السلع الزراعية ، وفقاً لقرار اتخذه الوزراء فى نهاية الجولة تضمن كيفية مساعدة تلك الدول فى مواجهة أية آثار سلبية تترتب على تخفيض الدول المتقدمة للدعم الممنوح لصادراتها من السلع الزراعية حيث تضمن القرار الوزارى الذى تم التوصل إليه نتيجة لجهود كبيرة ومتواصلة من قبل الدول النامية ، إلى جانب مجموعة الدول الأقل نمواً ما يلى :

أولاً : مراجعة مستوى المساعدات الغذائية بصفة دورية فى لجنة المساعدات الغذائية (منظمة الأغذية والزراعة) ، وإجراء مفاوضات لوضع مستويات



مساعدات غذائية تكفي احتياجات الدول النامية من خلال فترة الإصلاح (٦ سنوات) .

ثانياً : إقرار توجيهات لضمان توفير المواد الغذائية الأساسية بنسبة كبيرة في صورة منح لا ترد أو في شكل مبيعات بشروط ميسرة .

ثالثاً : توجيه اهتمام كامل لطلبات الدول النامية للحصول على مساعدات مالية وفنية لتحسين إنتاجيتها والبنية الأساسية الزراعية .

رابعاً: تضمين أى اتفاق يتعلق بانتظام تصدير السلع الزراعية - من جانب الدول المتقدمة - أحكاماً مناسبة للمعاملة التفضيلية للدول النامية المستوردة للمواد الغذائية (فترات السداد - فترات السماح - سعر الفائدة) .

خامساً: بالنسبة للواردات الغذائية بالشروط التجارية العادية ، فقد نص الاتفاق على عدم الربط بينهما وبين المساعدات الغذائية ، كما تضمن القرار أحقية الدول النامية المستوردة للغذاء في الاستفادة من موارد المؤسسات المالية الدولية ، سواء في إطار التسهيلات التي تمنحها حالياً أو التسهيلات التي قد تنشأ مستقبلاً في إطار برامج الموائمة ، وذلك لمواجهة صعوبات تمويل وارداتها من السلع الغذائية .

كما تضمنت نتائج جولة أوجواي إعلاناً أقره الوزراء يحث فيه صندوق النقد والبنك الدولي على دعم الدول النامية المستوردة للغذاء التي تواجه صعوبات قصيرة الأجل من جراء تطبيق اتفاق السلع الزراعية .

### ٣- الآثار المحتملة لتطبيق اتفاق السلع الزراعية على الاقتصادات العربية :

من الأهمية هنا التأكيد على أن مجموعة الاتفاقات الجديدة عموماً سوف تشكل تحدياً يفرض على اقتصادات الدول العربية للارتفاع بمستوى المنافسة فى كافة الأسواق الوطنية والإقليمية والدولة ، وفيما يلى تحليل للاتجاهات الإيجابية والاتجاهات السلبية التى قد تقابلها الدول العربية فى مراحل التطبيق خاصة الأولى منها بالنسبة للدول العربية .

وبداية يجب أن نشير إلى أن تقييم آثار الاتفاقات التجارية الدولية الجديدة بصفة عامة يتوقف على عاملين رئيسيين :

**العامل الأول :** موقف الدولة من العضوية فى منظمة التجارة العالمية من عدمه .

**العامل الثانى :** مدى اعتماد الاقتصاد الوطنى لكل دولة على قطاع معين أو أكثر بالنسبة للصادرات أو الواردات خاصة بالنسبة للقطاعات الرئيسية التى تناولتها الاتفاقات وأهمها الزراعة ، المنسوجات ، الخدمات .

وقبل أن نستعرض اتجاهات الآثار المتوقعة نرى أنه من المفيد أن نشير إلى عدد من الملاحظات التى من شأنها تحديد بعض ملامح اقتصادات الدول النامية بصورة عامة والدول العربية بصورة خاصة ، التى ستتعامل مع المتغيرات التى استحدثتها اتفاقات أوجواى فى بيئة التجارة الدولية . والملاحظات التى نود الإشارة إليها هى<sup>(٤)</sup>:

أولاً : أن الدول النامية ، هى مجموعة الدول الوحيدة فى النظام الاقتصادى العالمى الحالى التى تتعرض لخسائر صافية نتيجة اتفاقات جولة أوجواى ويعترف بهذه الخسائر البنك الدولى ومنظمة التعاون الاقتصادى والتنمية ( OECD ) وسكرتارية الجات .

ثانياً : نظراً لطبيعة هيكل الإنتاج والاستهلاك في الدول النامية بصفة عامة والدول العربية بصفة خاصة ، فإن غالبية هذه الدول تقف بصورة عامة في صفوف الدول المستوردة للغذاء ، وبخصوص الدول العربية ترتفع قيمة الفجوة الغذائية فيها حالياً إلى نحو (١٠,٣) بليون دولار ، ولكن مع البدء في تطبيق إجراءات تحرير تجارة السلع الزراعية فإن قيمة هذه الفجوة سترتفع تدريجياً .

ثالثاً : إن أهم واردات الدول النامية عموماً والدول العربية بصفة خاصة هي السلع الزراعية التي تعتبر مركز سياسات تحرير تجارة السلع الزراعية التي تتطوى عليها الاتفاقيات ، ومن أهم صادرات الدول العربية وبعض الدول النامية النفط والذي لم يندرج ضمن اتفاقات أوجواي ، وبينما تتعرض أوبيك كاحتكار نفطي لمحاولة التفكيك بهدف تخفيض الأسعار فإن تحرير السلع الزراعية (القمح) سيؤدي إلى زيادة الأسعار وليس تخفيضها .

رابعاً: تعاني السياسات الاقتصادية لمعظم الدول العربية من التخبط وعدم الاستقرار وسيطرة الأسلوب الفردي في اتخاذ القرار وليس الأسلوب المؤسسي بما يعرض هذه السياسات للتغيير بتغير الأفراد ، أو تقلبات أمزجة الأفراد أنفسهم الذين اتخذوا القرارات ، أو في حالات أخرى - خضوع الأفراد لضغوط خارجية أو ضغوط جماعات مصالح محلية لإصدار قرارات في اتجاه معين دون آخر ، ولذلك من الصعب تصور حدوث انسجام بين سياسات تحرير التجارة العالمية الجديدة وطريقة اتخاذ القرار الاقتصادي في الدول النامية بعامة والدول العربية بخاصة .

نتيجة لما سبق فإنه من المتوقع حدوث تصادم وليس تناغم بين اقتصادات الدول العربية وإجراءات تحرير التجارة العالمية الناتجة عن جولة أورجواي .

### (١-٣) موقف الدول العربية من الاتفاقية :

وقبل الدخول في تحليل اتجاهات المخاطر والمزايا التي ستعرض لها اقتصادات الدول العربية من جراء تطبيق اتفاق تجارة السلع الزراعية ، أود أن أشير بلمحة سريعة عن موقف الدول العربية من عضوية الجات .

نجد بأن علاقة الدول العربية باتفاقية الجات وقعت منذ البداية تحت تأثير عاملين رئيسيين هما<sup>(٥)</sup> :

- أ - المقاطعة الاقتصادية العربية (إسرائيل) .
- ب - الحرب الباردة والاستقطاب بين القوتين الأعظم في العالم الولايات المتحدة الأمريكية والاتحاد السوفيتي .

وفي السبعينات جاء النفط ليضيف عاملاً جديداً . خصوصاً بعد أن لعبت منظمة الدول المصدرة للبتترول (أوبك) دور القوة المحركة في زيادة الأسعار النفط الخام منذ حرب تشرين أول / أكتوبر ١٩٧٣<sup>(٦)</sup> .

لذلك كانت علاقة الدول العربية من البداية علاقة ضعيفة ومهزوزة ، وهي الآن في طريقها إلى دخول مرحلة جديدة بتأثير مجموعتين من العوامل تتمثل في زوال " العوامل المانعة " المقاطعة العربية (إسرائيل) مع بدء مرحلة السلام العربية (الإسرائيلية) وانتهاء الدور الاحتكاري للأوبك ، وتتمثل المجموعة الثانية في "العوامل المشجعة" وأهمها الاستفادة من المزايا التي ستوفرها التجارة الحرة على النطاق العالمي للنمو الاقتصادي العربي وفيما يلي تلخيص لموقف الدول العربية من عضوية الجات وبالتالي منظمة التجارة العالمية (WTO)<sup>(٧)</sup> :

أولاً : هناك ثمانى دول تتمتع بالعضوية الكاملة (أى أنها أطراف متعاقدة) وهي :

- الدول أعضاء اتفاقية الجات (١٩٤٧) :

- الكويت ٣ أيار / مايو ١٩٦٣ .
- موريتانيا ٣٠ أيلول / سبتمبر ١٩٦٣ .
- مصر ٩ أيار / مايو ١٩٧٠ .

- الدول التي انضمت خلال مفاوضات جولة أوجواي :

- المغرب ١٧ حزيران / يونيو ١٩٨٧ .
- تونس ١٩ آب / أغسطس ١٩٩٠ .

- الدول التي انضمت بعد تطبيقها للاتفاقية بحكم الأمر الواقع  
De Facto<sup>(٨)</sup> :

- البحرين ١٣ كانون أول / ديسمبر ١٩٩٣ .
- الإمارات ٨ آذار / مارس ١٩٩٤ .
- قطر ٨ نيسان / إبريل ١٩٩٤ .

ثانياً : هناك ثلاث دول طلبت الانضمام وتم تشكيل مجموعات عمل لبحث انضمامها:

- الجزائر- رغم أن الجزائر كانت تطبق اتفاقية الجات بحكم (De Facto) وشاركت في مفاوضات جولة أوجواي .
- الأردن في ١٩٩٤/١/٢٥ تم تشكيل مجموعة عمل للتفاوض .
- السعودية في ١٩٩٤/٧/٢١ تم تشكيل مجموعة عمل للتفاوض .

ثالثاً : كما أن الجمهورية العربية اليمنية تتمتع بعضوية (de facto) وهو الأمر الذي يسهل إجراءات العضوية الكاملة عندما ترغب في ذلك .

رابعاً : سوريا ولبنان كانتا من بين الدول لـ(٢٣) المؤسسة لاتفاقية الجات ١٩٤٧ ، وكلاهما يدرس حالياً الانضمام إليها بعد أن انسحب في الخمسينات .

وعلى ضوء ما تم بيانه فيما سبق يمكن تحليل أهم الآثار . وقد رأينا أن نبدأ برصد الآثار السلبية ، ليس من قبيل التشاؤم ، لكن على سبيل دق أجراس الإنذار ، واستثارة الهمم لتغيير الواقع العربي في اتجاه مواجهة تحديات آتية ولا ريب فيها .

### (٢-٣) الآثار السلبية :

(١-٢-٣) يعد على قمة الآثار السلبية لتحرير تجارة السلع الزراعية ، ارتفاع أسعار المنتجات الزراعية ، وخصوصاً المواد الغذائية ، من جراء إلغاء الدعم الزراعي ، وتحرير التجارة في المنتجات الزراعية في الدول الصناعية المتقدمة ، وطبقاً لنتائج بعض الدراسات في هذا المجال<sup>(١)</sup> ، من المتوقع أن ترتفع أسعار جميع المنتجات الزراعية ماعدا عدد قليل منها التي من الممكن أن تشهد أسعارها بعض الانخفاض مثل الأرز والبن والكافور . وتتراوح زيادة الأسعار المتوقعة ما بين ١% و ٨%<sup>(١)</sup> وهذا الارتفاع في الأسعار يأتي من ناحيتين :

أولهما : انخفاض الدعم الزراعي ، ومن ثم حصول المزارعين على أسعار أقل وهو ما يؤدي إلى انخفاض المعروض من المنتجات الزراعية.

ثانيهما : انخفاض التعريفات الجمركية الذي قد يخفض من أسعارها المحلية ، وخصوصاً في الدول الأوروبية ، وهذا قد يزيد من الطلب على المنتجات الزراعية وبالتالي يعمل على رفع أسعارها العالمية<sup>(١١)</sup> . وسوف تكون وطأة هذه الزيادة كبيرة على الدول العربية ، حيث إنه من المعروف أن معظم الدول العربية تعتمد على الاستيراد الصافي للمنتجات الغذائية .

وقد تضمنت نتائج جولة أوجواي اعترافاً بهذا الأثر واشتملت على قرار وزاري حول "الأثر السلبي المحتمل لبرنامج الإصلاح (المتضمن في الاتفاقيات) في الدول الأقل نمواً والدول النامية التي تعتمد على الاستيراد الصافي للغذاء" .

ويذكر القرار أن هذه الدول قد تواجه صعوبات في توفير إمدادات كافية من السلع الغذائية الأساسية من المصادر الخارجية بشروط معقولة ، بما في ذلك الصعوبات قصيرة الأجل في تمويل المستويات الطبيعية للواردات التجارية من السلع الغذائية الأساسية ، ولذلك اتفق الوزراء على ثلاثة أمور<sup>(١٢)</sup> :

أولاً : مراجعة مستويات المعونات الغذائية دورياً بواسطة لجنة المعونات الغذائية في إطار اتفاق المعونة الغذائية ، والبدء في المفاوضات مع الجهات المختصة للنظر في زيادة المعونات الغذائية لإشباع الحاجات الأساسية للدول النامية .

ثانياً : وضع قواعد إرشادية لتأمين السلع الغذائية الأساسية التي تقدم إلى الدول الأقل نمواً وإلى الدول النامية المعتمدة على الاستيراد الصافي للغذاء في شكل منح أو بشروط ميسرة .

ثالثاً : إيلاء طلبات المعونة الفنية والمالية للدول النامية أكبر الاهتمام في إطار برامج المعونة من أجل تحسين الإنتاجية والبنية الأساسية في القطاع الزراعي ، وتسهيل توفير التمويل اللازم لهذه الأغراض من المؤسسات المالية الدولية .

(٣-٢-٢) ومن الآثار السلبية المحتملة تآكل المزايا الخاصة التي كانت صادرات بعض الدول العربية من السلع الزراعية تتمتع بها في النفاذ إلى أسواق الدول المتقدمة ، خاصة المزايا المرتبطة بالنظام العام للتفضيلات ، فهناك اتفاقيات تعاون ثنائية بين المجموعة الاقتصادية الأوروبية وكل من المغرب وتونس ومصر والأردن والبحرين ولبنان وسوريا تقرر لهذه الدول أنواعاً من المزايا منها الإعفاء من التعريفات الجمركية أو خضوعها لتعريفات أقل من المقررة على صادرات الدول الأخرى ، ولا شك أن فقدان هذه المعاملة أو انكماشها يؤدي إلى إضعاف المركز التنافسي لتلك الدول في

مواجهة الدول الأخرى وبالتالي إلى حدوث تحول في التجارة لصالح الدول الأكثر كفاءة والتي لم تكن منتجاتها تتمتع بتلك المعاملة .

### (٣-٢-٣) ومن المتوقع أن يؤدي خفض الدعم الزراعي<sup>(١٣)</sup> في الدول

المصدرة إلى زيادة الأسعار كما ذكرنا سابقاً ، مما يؤدي بالتبعية إلى مزيد من الاختلالات في الموازين التجارية الزراعية العربية ، ووضع أعباء إضافية على الموازنة لاستيراد الغذاء فضلاً عن تأثر الإنتاج الحيواني نظراً للارتفاع المتوقع في أسعار الأعلاف من الحبوب الخشنة .

### (٣-٣) الآثار الإيجابية :

(٣-٣-١) زيادة إمكانية نفاذ صادرات الدول العربية إلى أسواق الدول المتقدمة فالاتفاقيات الجديدة تتيح فرصاً أوسع لتصدير منتجات تملك فيها مزايا نسبية كالمنتجات الزراعية ، كذلك انفتاح الأسواق أمامها كنتيجة للخفض التدريجي للقيود التعريفية التي تحل محل القيود غير التعريفية التي كانت تتبعها معظم دول العالم وخاصة السوق الأوربي ، مثل القيود الكمية على الواردات من حظر إلى تصاريح الاستيراد التمييزية المشروطة ، ومثل القيود الخاصة بالرقابة على أسعار الواردات، إلا أن هذه الفرص تعتبر محدودة في الأجل القصير والمتوسط خاصة إذا أخذنا في الاعتبار مجموعة الإجراءات المتعلقة بالموصفات الصحية والمستويات الفنية .

### (٣-٣-٢) من آثار تحرير التجارة زيادة النمو الاقتصادي في الدول الصناعية

المتقدمة ، وقد يقال إنه سينعكس على زيادة طلب هذه الدول على صادرات الدول النامية والعربية من ضمنها ومنها المنتجات الزراعية ، إلا أن الدراسات التي أجريت في هذا الصدد<sup>(١٤)</sup> أظهرت محدودية هذا الأثر وعدم امتداده إلى كل الدول النامية وأنه شبه معدوم لدول مثل الهند وغالبيسة دول إفريقيا .



(٣-٣-٣) قد يكون من الآثار الإيجابية أيضاً أن وضع نظام الفصل لفض المنازعات التجارية بين الدول يترتب عليه حماية أكبر الشركاء الأضعف اقتصادياً ، وفي هذا الإطار يمكن للدول العربية اللجوء إلى المنظمة العاملة للتجارة في حالة تعرضها لممارسات تجارية سلبية من قبل الدول الصناعية الكبرى مثل الإغراق مثلاً .

(٣-٣-٤) قد يكون من الآثار الإيجابية غير المباشرة ، أن الارتفاع المتوقع فى أسعار السلع الزراعية المستوردة ، والنقص المحتمل فى المعونات الغذائية سوف يمثلان حافزاً للدول العربية على تحسين الإنتاجية فى قطاعاتها الزراعية والتوسع فى الإنتاج الزراعى بوجه عام . والحقيقة أن هذا الأثر لا يتوقف على تحرير التجارة وحدها ، بل إنه يتطلب توافر عوامل أخرى متعددة، من أهمها اتخاذ سياسات ملائمة لنقل الارتفاع فى الأسعار العالمية إلى المزارعين المحليين ، والقيام بالاستثمارات الضرورية لتحسين الإنتاجية ، وخصوصاً الاستثمار فى البنية الأساسية الزراعية والتعليم والبحوث والثقافة وطرق التوزيع والتخزين وما إلى ذلك<sup>(١٥)</sup> .

#### ٤- كيفية مواجهة الآثار السلبية وتعظيم الآثار الإيجابية على المستوى العربي:

أولاً : ضرورة تدعيم العمل العربى المشترك عن طريق إعادة النظر فى الاتفاقيات الحالية وجعلها أكثر قدرة على التعامل مع منظمة التجارة العالمية وهنا يمكن الاستفادة من أحكام المادة ٢٤ من اتفاقية الجات، والأحكام الخاصة بالترتيبات الإقليمية ، إذ تتيح هذه المادة إقامة "منطقة تجارة حرة أو اتحاد جمركى بين مجموعة من الدول" وذلك بشروط محدودة لا تتعارض مع القواعد الحاكمة فى اتفاقية الجات ، والمطلوب فى هذا الإطار وضع استراتيجية لمشروع اقتصادى إقليمى عربى يهدف إلى إنشاء منطقة تجارة حرة عربية .

ثانياً : رفع مستوى الكفاءة الإنتاجية في القطاع الزراعي العربي وتطوير المنتجات من حيث الجودة والمواصفات ، وتذنيه تكاليف الإنتاج والتسويق ، لمواجهة المنافسة في الداخل ، وللتمكن من اغتنام فرص فتح الأسواق في الخارج .

ثالثاً : اتخاذ مجموعة من التدابير منها تنشيط برامج التعاون الزراعي الإقليمي وإنشاء مخزون غذائي استراتيجي والارتفاع بمستوى التجارة الزراعية البيئية ، فضلاً عن الاستفادة من إعادة تقسيم العمل الدولي المتوقع على صعيد المنتجات الزراعية والعمل على تعديل التركيب المحصولي للدول العربية للتوسع في إنتاج السلع ذات الميزة النسبية لها ، أو تلك التي يصبح إنتاجها أقل تكلفة من استيرادها كنتيجة لخفض الدعم الزراعي في الدول المتقدمة المصدرة للسلع الزراعية والغذائية على وجه الخصوص .

ومن أهم القضايا التي تتطلب عملاً عربياً مشتركاً التنمية الزراعية والأمن الغذائي حتى يتأتى الاعتماد على الإمكانيات الوطنية وتعظيم العائد منها وتوسيع قاعدة المشاركين في النشاط الاقتصادي وذلك للعمل على تخفيف وطأة الفقر في هذه الدول .

### الهوامش والمراجع :

(١) علماً بأن هناك سبع جولات للتفاوض قبل جولة الأوروغواي هي :

- ١- جولة جنيف ١٩٤٨ في سويسرا .
- ٢- جولة انسي ١٩٤٩ في فرنسا .
- ٣- جولة توركاى ١٩٥١ في إنجلترا .
- ٤- جولة جنيف ١٩٥٦ في سويسرا .
- ٥- جولة ديلون (١٩٦٠-١٩٦١) سويسرا .
- ٦- جولة كيندى (١٩٦٤-١٩٦٧) سويسرا .
- ٧- جولة طوكيو (١٩٧٣-١٩٧٩) سويسرا .

(٢) توضح الإحصاءات حجم التشوهات التى تشوب قطاع الزراعة متمثلة فى حجم الدعم الذى تقدمه الدول الصناعية المتقدمة ، حيث توضح تلك الإحصاءات بأن قيمة الدعم الذى تقدمه دول الاتحاد الأوروبى وحدها للسلع الزراعية تقدر بـ (٧٠) مليار دولار سنوياً ، فى حين يصل الدعم الأمريكى إلى (٦٠) مليار سنوياً ، وقدرت دراسة أخرى قيمة دعم القطاع الزراعى فى كل من الولايات المتحدة ودول الاتحاد الأوروبى واليابان ، بحوالى (٩١) بليون دولار و (١٥٦) بليون دولار و (٧٤) بليون دولار على التوالى فى عام ١٩٩٢ . راجع فى ذلك : جامعة الدول العربية وآخرون ، الاتفاقية العامة للتعريفات الجمركية والتجارة [الجات] وانعكاساتها على مستقبل الاقتصادات العربية بوجه عام ومسائل العمل بوجه خاص ، القاهرة ، ١٩٩٤ . وكذلك :

- URUGUAY ROUND, Outcomes for Australia, Foreign Affairs and Trade Bureau, December, 1993

(٣) راجع النص الأصلي للاتفاق فى :

- P. Stewart & Editor, the GATT "Uruguay Round a Negotiating History" (1980-1992), Volume: 3, Boston, 1993.

- (٤) إبراهيم أنور ، اتفاقات الجات والاقتصادات العربية ، كراسات استراتيجية، العدد (٢٢) ، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية بالأهرام ، القاهرة ، ١٩٩٤ .
- (٥) إبراهيم أنور ، اتفاقات الجات ، المرجع السابق .

(٦) يمثل هذا العامل عائقاً أمام الدول العربية الأعضاء فى أوبيك بما تواجهه من اتهامات من قبل الجات بالمشاركة فى إقامة كتل احتكارى تجارى يهدف إلى رفع

الأسعار وهو ما يتعارض مع مبادئ حرية التجارة الدولية ، وطبقاً لقواعد عمل الجات فإن الدول الأعضاء تستطيع اتخاذ إجراءات انتقامية ضد دولة أو دول أخرى تخترق قواعد التجارة الحرة حتى لو كانت تلك الدولة أو الدول الأخرى من بين أعضاء الجات .

(٧) عادل عبد السلام ، اتفاقية الجات "جولة أورغواي النتائج والآثار" مؤتمر الجات والدول العربية (١١-١٣) تشرين أول / أكتوبر ١٩٩٥ ، القاهرة ، وكذلك عبد الفتاح محمد عبد الفتاح ، "العرب والجات" الأهرام الاقتصادي ، ٢٦ أيار/مايو ١٩٩٤ ، القاهرة .

(٨) يقصد بذلك أن سياسات تلك الدول بشأن التجارة الخارجية تتوافق مع مبادئ الجات .

(٩) أنظر على سبيل المثال الدراسة المشتركة لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية والبنك الدولي في تقرير البنك الدولي عام ١٩٩٠ .

(١٠) تشير بعض التقديرات إلى أن تحرير تجارة السلع الزراعية سوف يؤدي إلى ارتفاع أسعار هذه السلع بما يتراوح بين (١٠%-٢٥%) سنوياً بحلول عام ٢٠٠٠ ، أنظر ذلك في عمر عبد الله كامل ، الاقتصاديات العربية وحقيقة خسائر ما بعد الجات ، الأهرام الاقتصادي ، عدد (١٣٥٢) ، القاهرة ، ١٩٩٤ .

(11) P. Evans and J. Walsh, the EIU [Economist Intelligence Unit] Guide to the New GATT (London: EIU, 1994).

(١٢) إبراهيم العيسوي ، الغات وأخواتها "النظام الجديد للتجارة العالمية ومستقبل التنمية العربية" مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٩٥ .

(١٣) تعد المملكة العربية السعودية ضمن البلدان المتأثرة بخفض الدعم من منظور الإنتاج بالنظر إلى الدعم الهائل الذي تقدمه لمحصولها من القمح ، والذي قد يعنى إفقاد السعودية القدرة على مواصلة إنتاج القمح بوفرة بعد انضمامها لمنظمة التجارة العالمية والتزامها بأحكام خفض الدعم .

(14) Goldin Knudsen Trade Liberalisation, Global Economic Implications

(١٥) نفس المرجع السابق .